



Quartalzahlen Q2 / 2021

**Integriert. Innovativ. International.**

Jennifer Bodenseh, CFO

**init**

# Vorstand der init SE

---



Jennifer Bodenseh (CFO), Dr. Jürgen Greschner (CSO und stv. CEO), Dr. Gottfried Greschner (CEO), Matthias Kühn (COO)

# Aufsichtsrat der init SE

---



Vorsitzender  
Dipl.-Kaufm.  
**Hans-Joachim Rühlig**  
ehemaliger CFO  
Züblin AG



Stellv. Vorsitzender  
Dipl.-Ing.  
**Ulrich Sieg**  
ehemaliger stellv. Vorstandsvorsitzender  
Hamburger Hochbahn AG



Mitglied  
Dipl.-Ing. (FH), M.A.  
**Christina Greschner**  
Seit 2007 diverse  
Führungspositionen im init  
Konzern



Mitglied  
Drs.  
**Hans Rat**  
ehemaliger  
Generalsekretär UITP

# Strategie der init

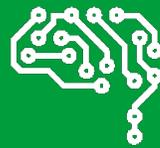
---

## Integriert



Wir bieten ein **vollständig integriertes** Planungs-, Dispositions-, Telematik- und Ticketing-System.

## Innovativ



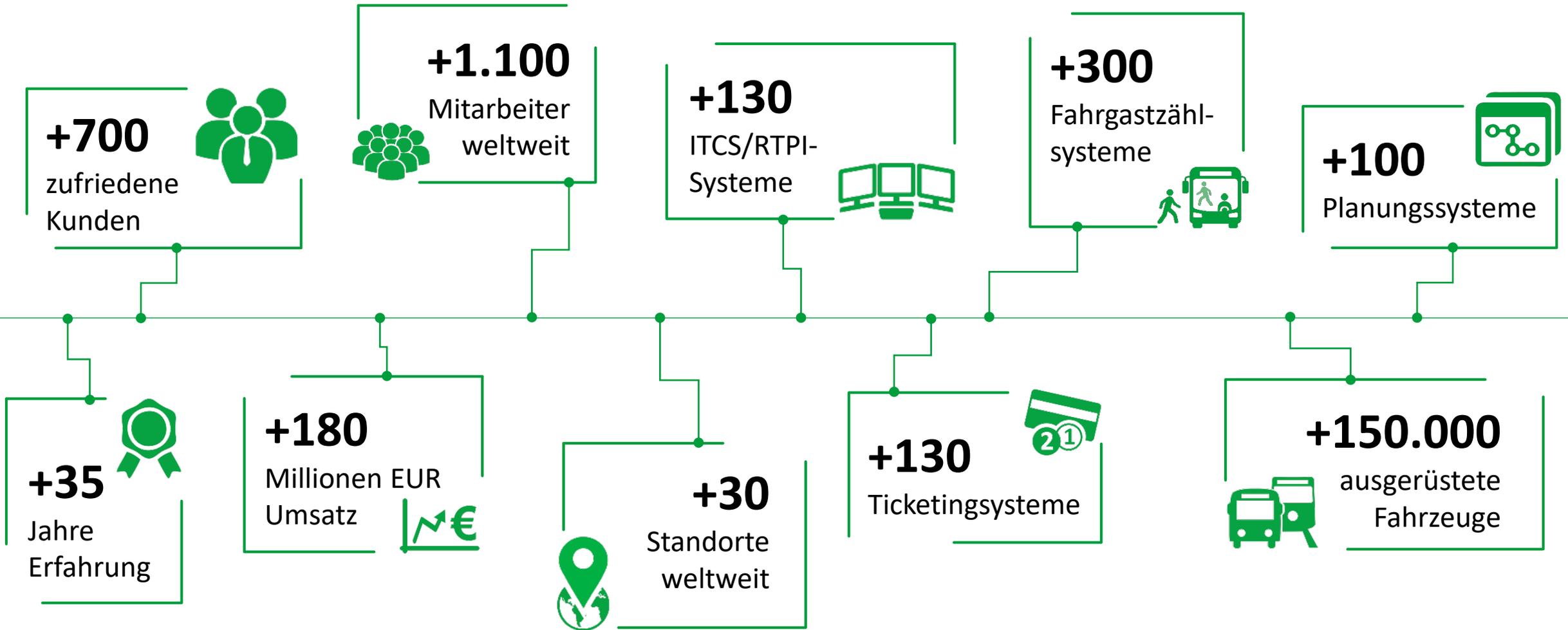
Innovation ist unsere DNA. Wir **forschen, erkennen Trends, vernetzen Wissen** und setzen es um. Dabei immer im Fokus: die **Ziele unserer Kunden.**

## International



Weltweit sind Verkehrsunternehmen dank init Technologie **schneller, attraktiver und effizienter unterwegs.** Denn wir vernetzen **globale Erfahrung** mit **lokaler Kompetenz.**

# init auf einen Blick



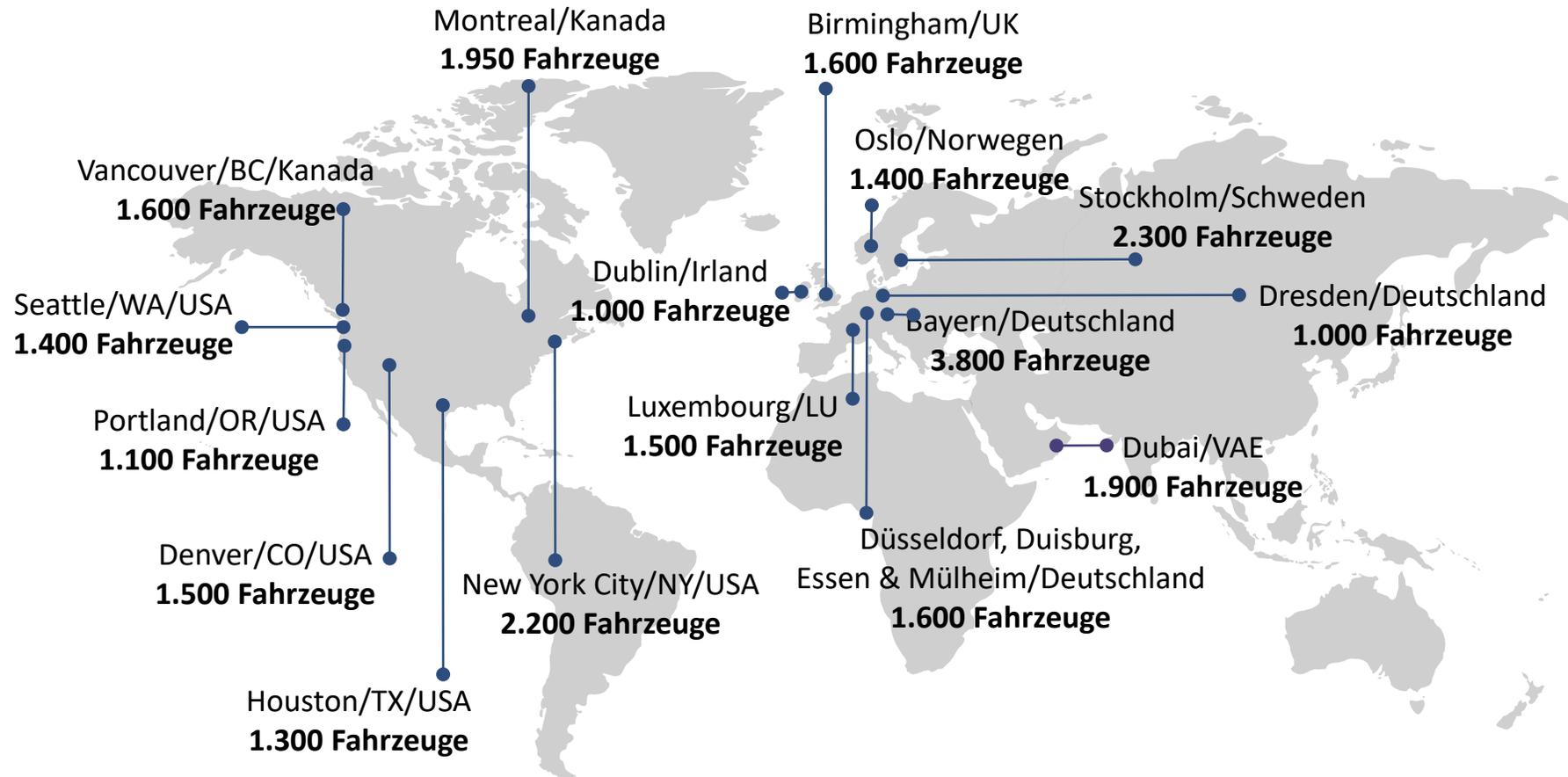


# init Gruppe weltweit



# Erfolgreiche Großprojekte weltweit

Projekte mit mehr als 1.000 Fahrzeugen



# Technische Geschäftsfelder

---

- **Elektronisches Ticketing (hoher Softwareanteil)**
  - Verkaufsgeräte (stationär, mobil, Smartphone)
  - Hintergrundsysteme (Kunden- & Tarifdatenmanagement, Abrechnungssysteme, Clearing von Umsätzen, ...)
- **ITCS – Intermodales Transport Control System (hoher Softwareanteil)**  
Echtzeitinformation und Subsysteme
- **APC - Automatic Passenger Counting**  
Fahrgastzählung (hoher Softwareanteil)
- **Fahrplanung & Disposition** der Fahrer und Fahrzeuge (Softwareanteil von 100%)
- **Weitere Module**  
wie bspw. Lichtsignalanlagenbeeinflussung, Ansagetechnologie, Anzeigetechnologie, Diagnosesysteme, ...

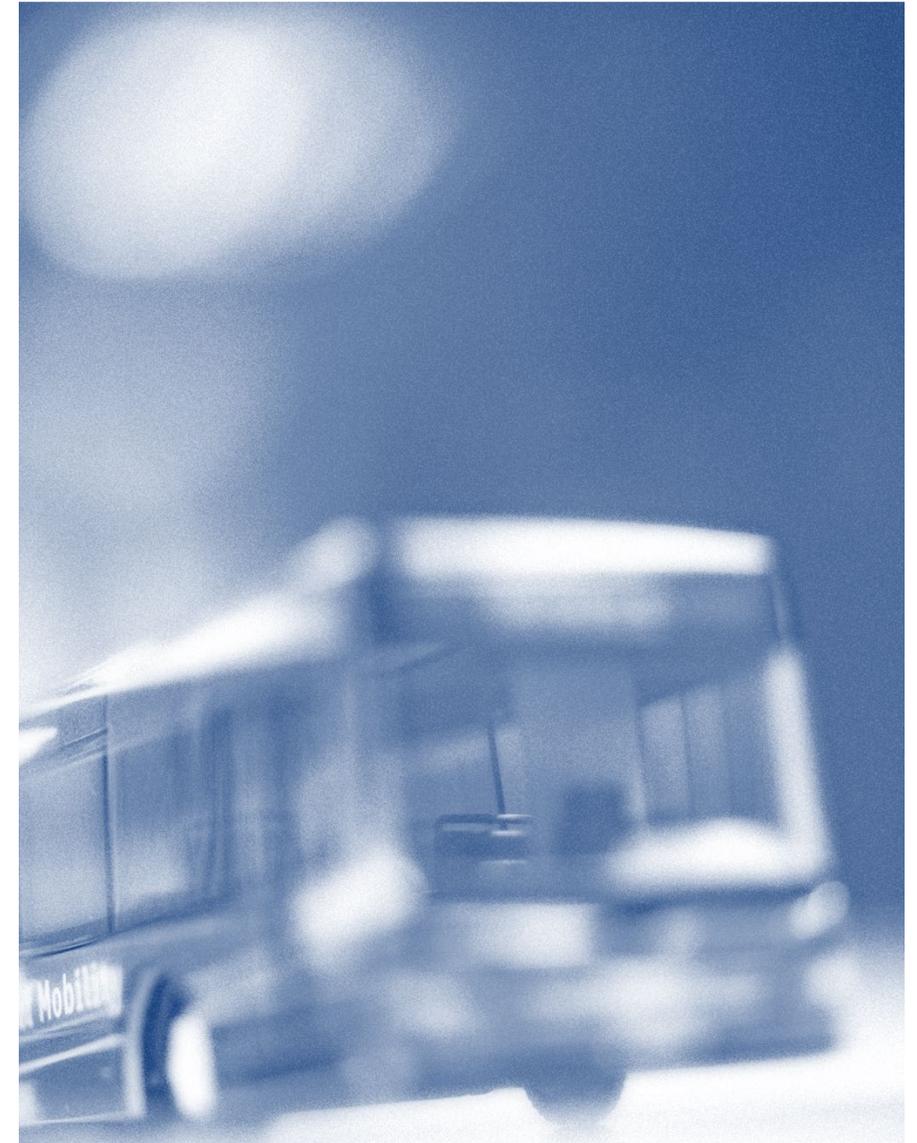
45%\*

25%\*

20%\*

5%\*

5%\*



\*Schätzwert

# Betriebswirtschaftliche Geschäftsfelder

---

- Hardware & Software Produkte im **Projektgeschäft**
- Hardware & Software **Wartung**
- **Reines Liefergeschäft** (iris,...)
- **Nachlieferungsgeschäft aus Projekten**, Lizenzen und Dienstleistungen
- Neues Geschäftsfeld: **Betrieb**

35%\*

20%\*

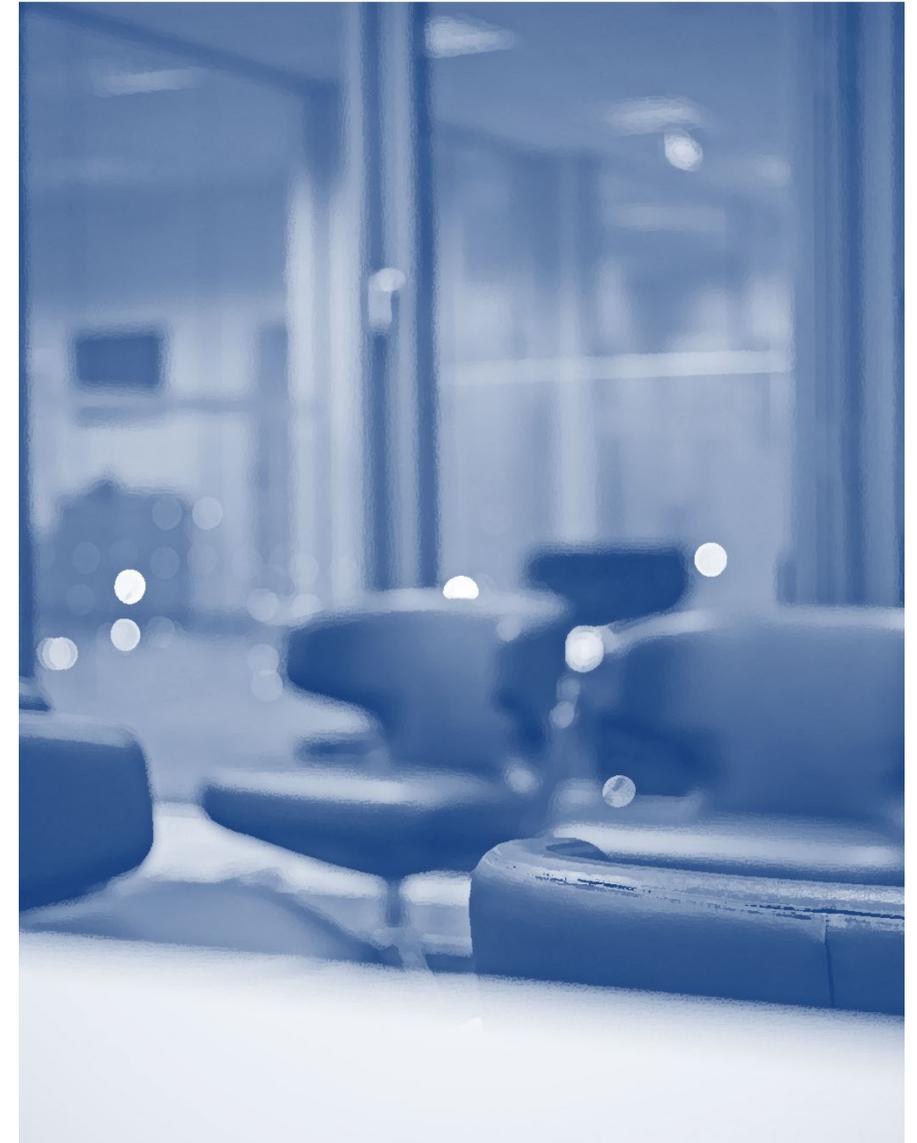
20%\*

20%\*

5%\*

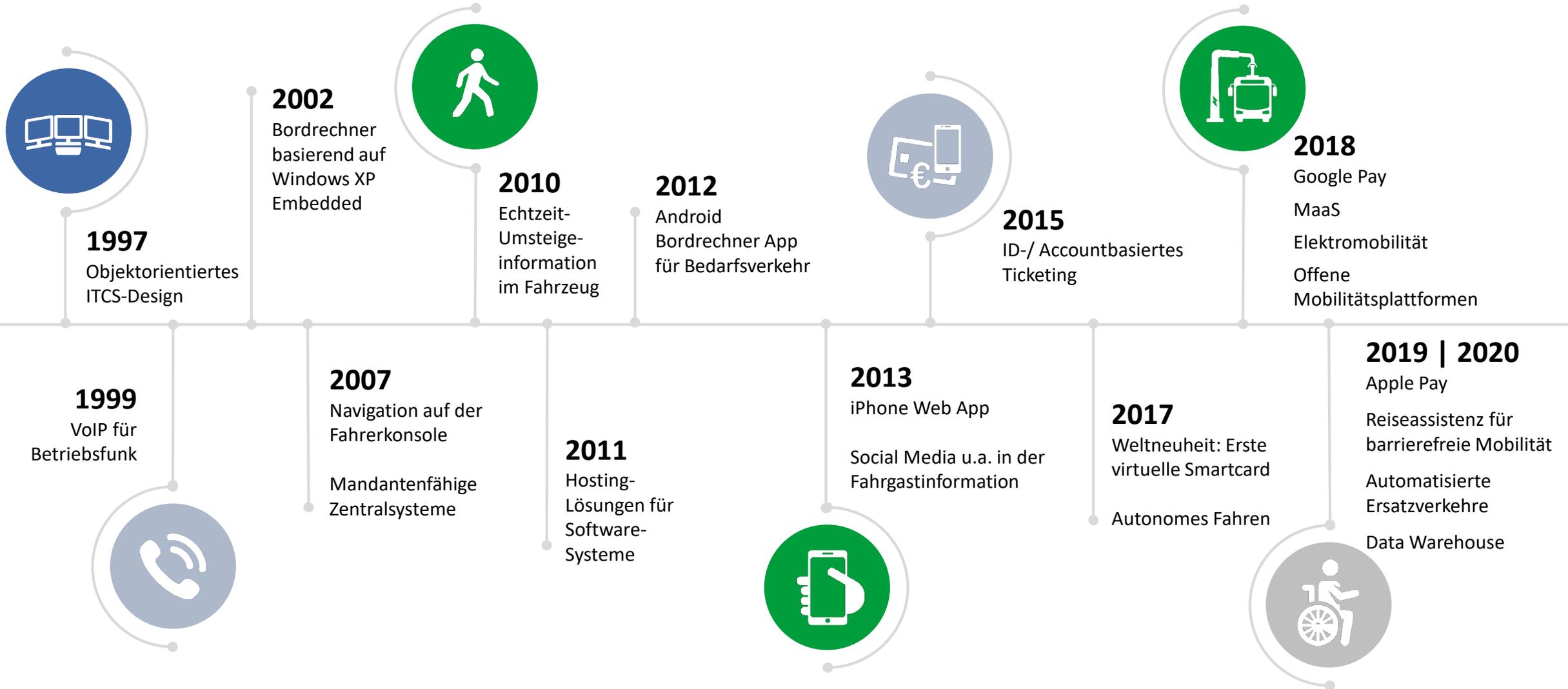


45% recurring revenues

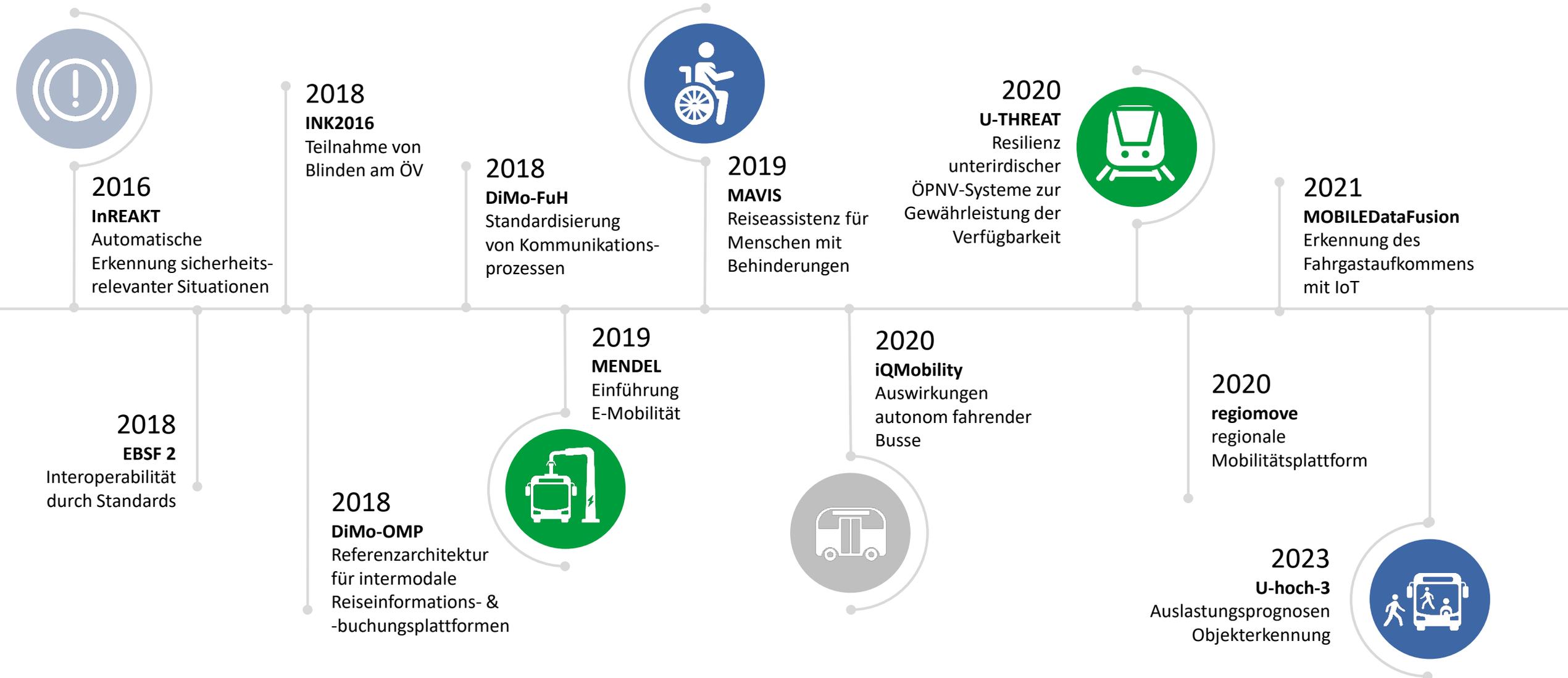


\*Schätzwert

# Innovation & Technologieführerschaft



# Roadmap Forschungsprojekte



# Mit init Produkten durch die Corona-Krise



COVID-19

**Mehr Sicherheit durch  
kontaktloses Bezahlen**



COVID-19

**Kunden informieren, wie  
voll die nächste Bahn ist**



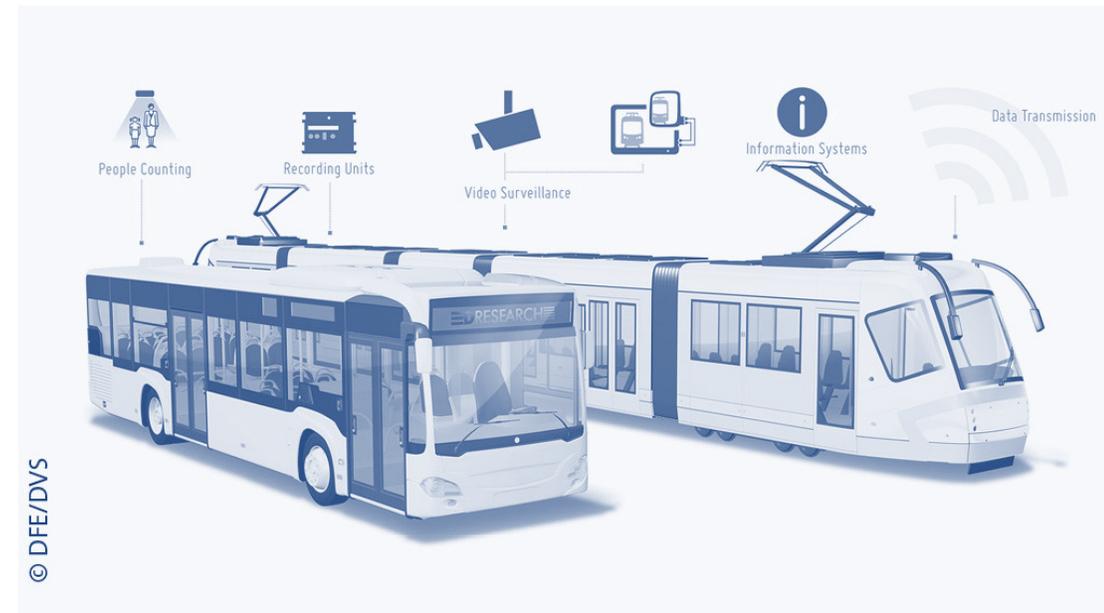
COVID-19

**Mit Bedarfsverkehr Linien  
kosteneffizient weiter betreiben**

# Wachstum: neue Tochter

## DResearch Fahrzeugelektronik (DFE) und Derovis GmbH (DVS)

- Neues Mitglied der init Gruppe seit 01.01.2020
- Wachstumsmarkt Videoaufzeichnungs- und Übertragungssysteme für Busse und Bahnen
- Videokameras, Rekorder, Monitore, Software zur Analyse und Auswertung von Videobildern und Fahrgastzähldaten, zahlreiche Schnittstellen
- für Videosicherheitssysteme für Busse lässt sich ein Marktanteil von 50 Prozent im deutschsprachigen Raum annehmen
- Standort Berlin



# Wachstum: neuer Auftrag

## Houston METRO

---

- Gesamtauftragswert von nahezu 30 Mio. USD
- Houston ist nach Einwohnern die viertgrößte Stadt in den USA
- METRO Houston ist der 11. größte Verkehrsbetrieb nach Fahrgastzahlen
- Für die Metropolregion Houston wird ein explosionsartiges Wachstum prognostiziert, das bis 2040 um 66 Prozent ansteigen soll
- Implementierung eines ID/Konto-basierten Fahrgeldmanagementsystems der nächsten Generation
- METRO strebte "eine innovative Zahlungslösung an, die auf etablierten Zahlungspraktiken basiert und eine offene Architektur, offene Standards und offene Zahlungen nutzt und kontobasiert ist"
- Houston METRO ist seit 2002 init-Kunde im Bereich ITCS/Fleet Management



# Wachstum

## INIT Mobility Software Solutions GmbH

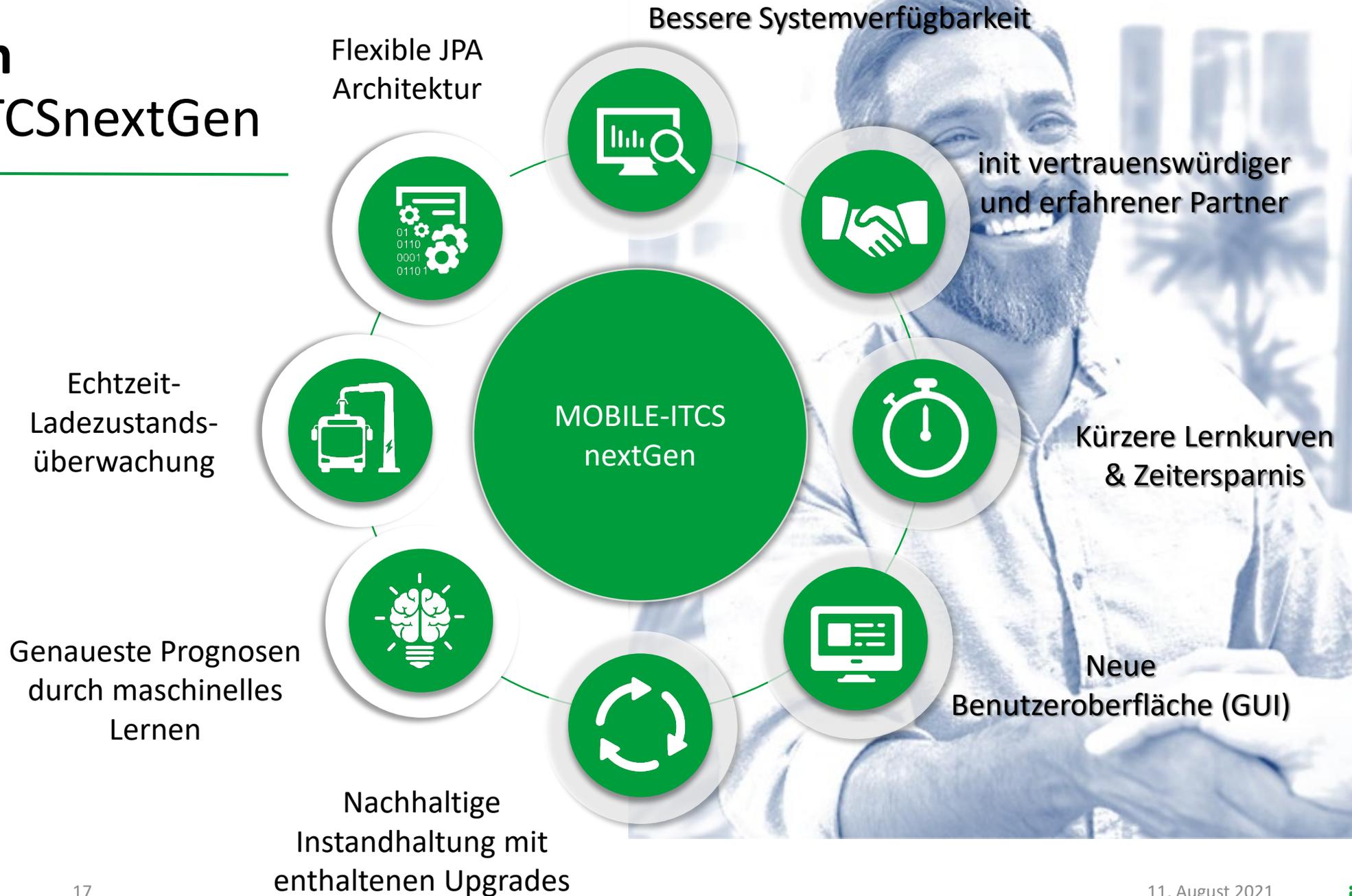
---

- Reine Softwareaktivitäten Planung und Disposition werden gebündelt
- initplan und initperdis werden verschmolzen
- Softwarepakete für Planung, Optimierung von Fahrplänen und Personaldisposition in einer Gesellschaft
- Softwarepakete werden integriert oder separat angeboten
- Hauptstandorte Karlsruhe und Hamburg



Mobility Software Solutions

# Wachstum MOBILE-ITCSnextGen



# Wachstum: Neuer Markt

## ITCS goes rail

---

### MOBILE-ITCSrail

- Abbildung der Besonderheiten von Bahnsystemen (Traktion, Flügelung, Gleiswechsel, Eingleisigkeit etc.)
- Verwaltung der Zugverbände
- Erweiterte bahnspezifische Fahrgastinformation
- Zahlreiche bahnspezifische Schnittstellen
- Einbindung unserer Planungssoftware MOBILE-PLAN und MOBILE-PERDIS für die Vorausplanung der Züge und des Zugpersonals



# Wachstum Elektromobilität

---

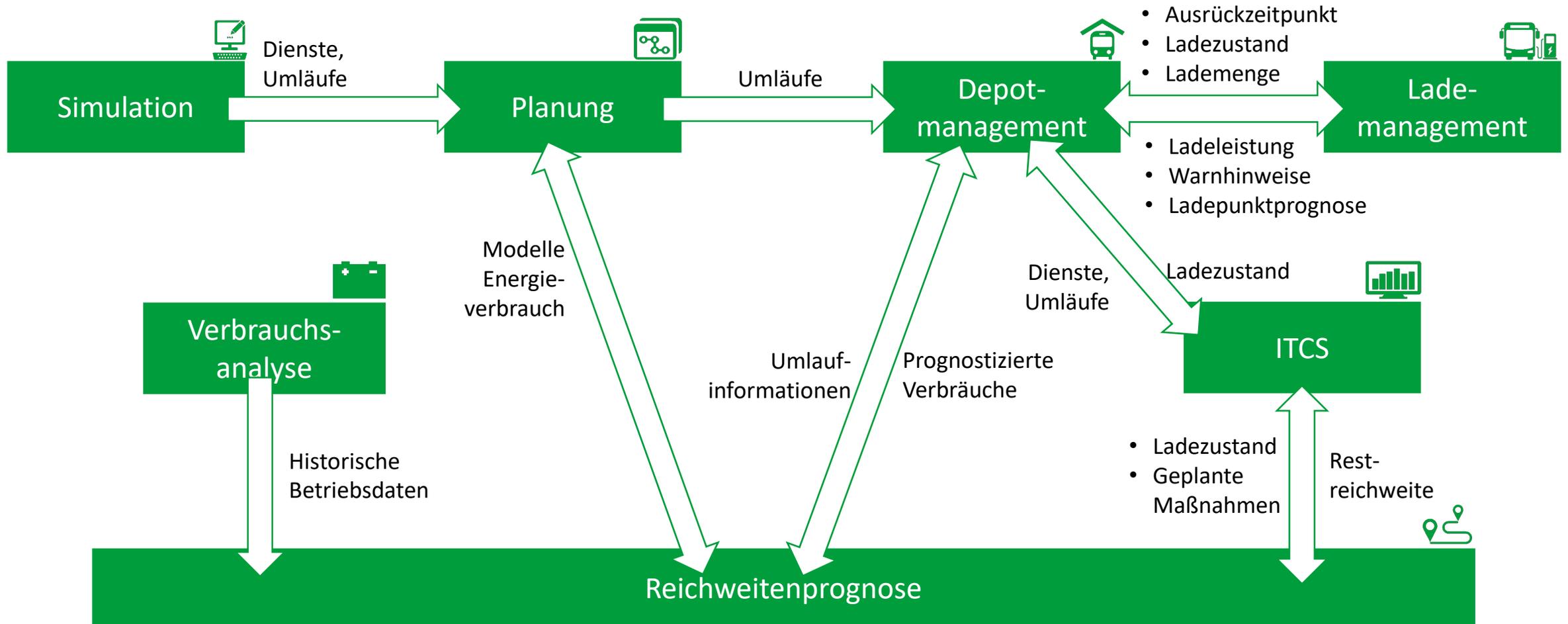
- Anzahl der Elektrobusse wächst weltweit rasant
- Geringe und auch schwankende Reichweiten
- Lange Ladezeiten
- Integrierte Produktsuite eMOBILE optimiert Planung und Einsatz
- Erste Erfolge auch im Ausland



# Wachstum Elektromobilität



7 Informationssysteme bilden die integrierte Produktsuite eMOBILE



# Keolis Nederland



MOBILEcharge

eMOBILE-DMS

eMOBILE-ITCS



256 E-Busse



150



On-Premise



112 E-Busse



50



Cloud

# Keolis Bergen/Norwegen

MOBILEcharge

Mattersoft LIVErtpi



# Wachstum ASSISTIVetravel



- Nutzungserleichterung für
  - Mobilitätseingeschränkte
  - Sehbeeinträchtigte
  - Hörgeschädigte
- Individuelle Planung
- Individuelle Reisebegleitung  
z. B. durch Fahrzeuginnen- und Außenansagen und Information an den Busfahrer
- Erprobung in Singapur
- 2 UITP Awards:
  - » Asia Pacific Special Recognition Award
  - » UITP Innovation Award in der Kategorie „Diversity & Inclusion“



UITP AWARDS  
2019

Supported by



WINNER

CATEGORY

Diversity & inclusion



9-12 JUNE

STOCKHOLM 2019

GLOBAL PUBLIC  
TRANSPORT SUMMIT



# Wachstum Customer Support & Operations

---

## init: vom Technologielieferant zum Servicepartner

- Stark wachsend
- Aufträge gesichert für mehr als 10 Jahre
- Starke Kundenbindung

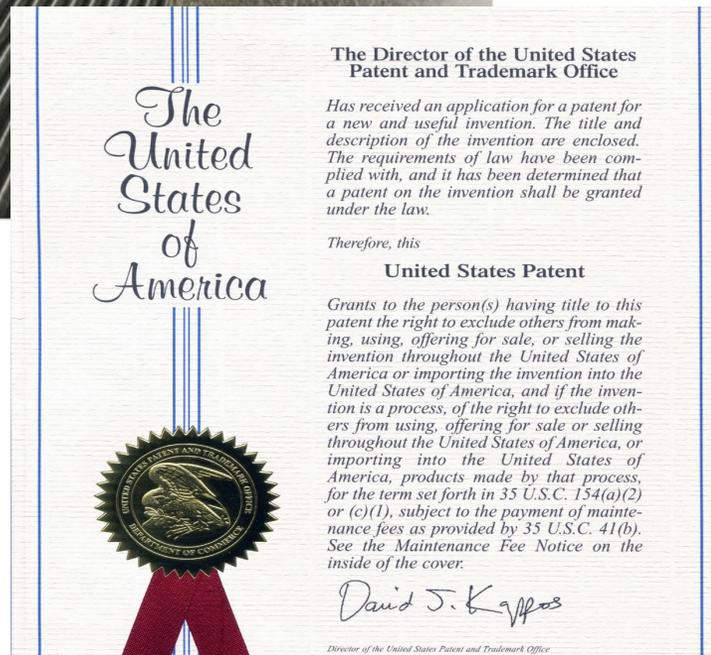




# Zukunft

## MOBILEguide - Fahrgastleitsysteme

- Bei Einfahrt des Fahrzeuges Anzeige der freien Plätze, bspw. Signalisierung an der Bahnsteigkante
- Bequemer reisen
- COVID-19: Abstand halten
- Verkürzung der Standzeiten an der Haltestelle
- Optimale Auslastung der bestehenden Infrastruktur
- Kosten sparen





## New Bus Strategy for England announced

- Budget £3bn / 4 Years / outside London
- £1bn emergency operational funding
- New powers for Local Transport Authorities to manage bus networks
- Integrated interoperable regional fare systems
  - multi-modal, multi-operator
  - contactless, flat fares, capping for daily and weekly options
- Funding for infrastructure enhancement – more bus lanes and TSP
- Integrated multimodal hubs, RTPI and MaaS
- 4000 new Electric or Hydrogen buses

Source: Department of Transport, 15 March 2021

## President Biden Releases “The American Jobs Plan”

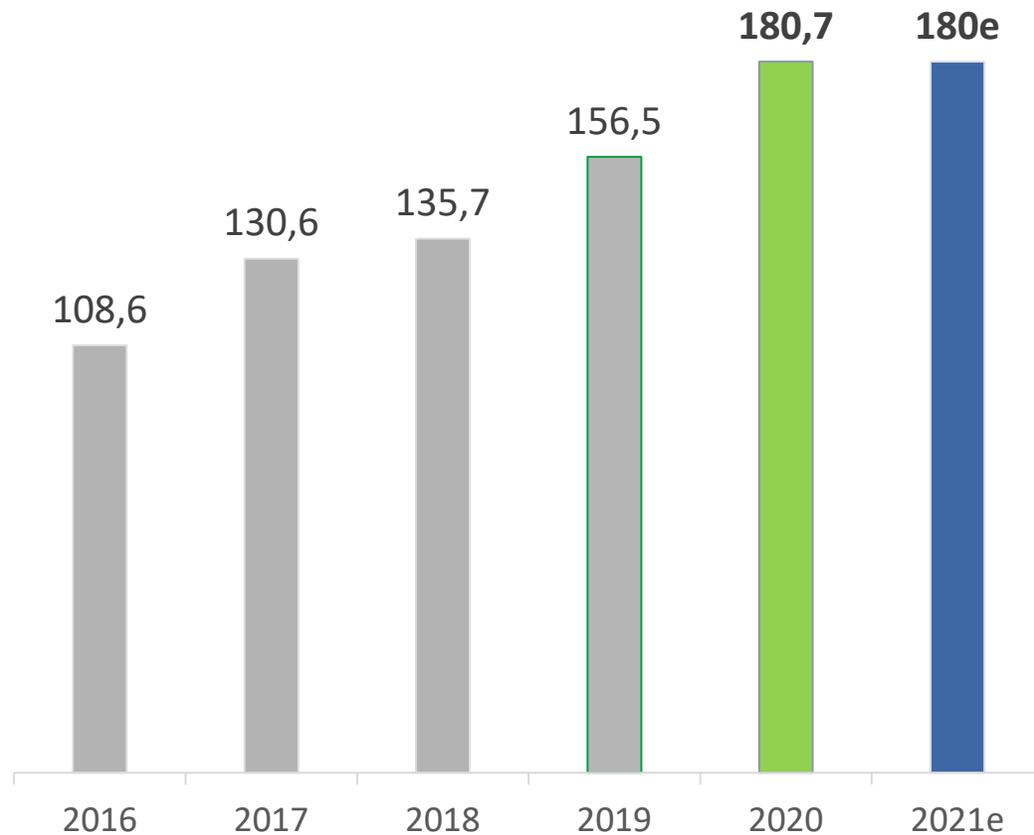
- \$85 billion to modernize existing public transportation and for transit expansion
- \$80 billion for passenger and freight rail service
- \$174 billion for domestic investments in electric vehicle and battery manufacturing, including tax incentives and grants programs
- \$20 billion for a new program that provides transportation accessibility for disadvantaged areas
- \$50 billion in dedicated investments to improve infrastructure resiliency, including rail, roads and other transportation assets; and
- \$25 billion for a dedicated fund specifically for large projects that benefit regional or national economy

Source: Passenger Transport, 2 April 2021

# Umsatzentwicklung

(Mio. Euro)

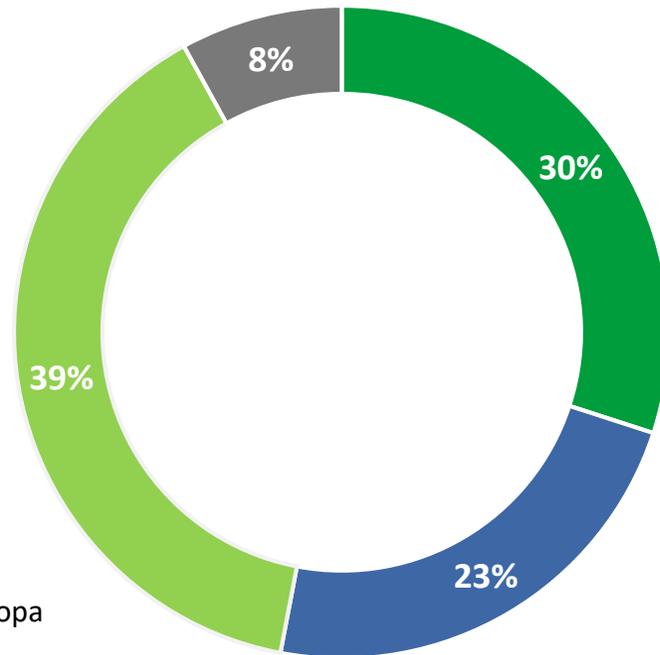
Wachstumsziel für Geschäftsjahr 2020 erreicht: + 15,5 %



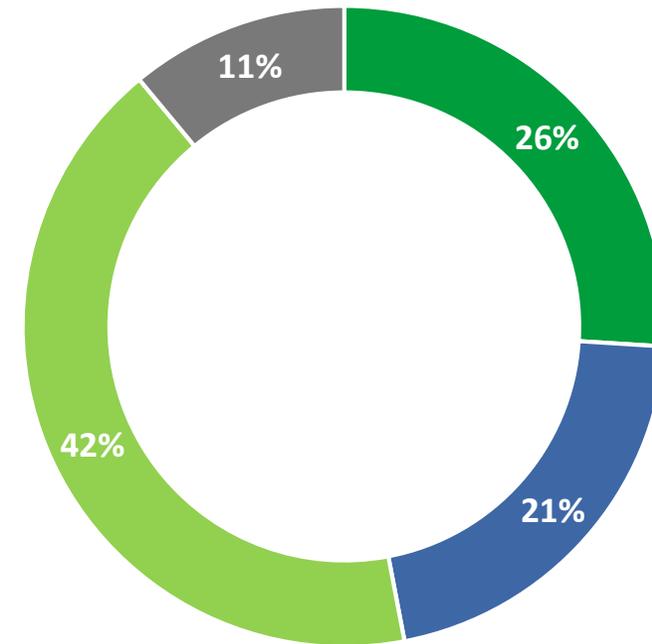
# Umsatzverteilung nach Regionen

---

Durchschnitt 2015 - 2019



2020

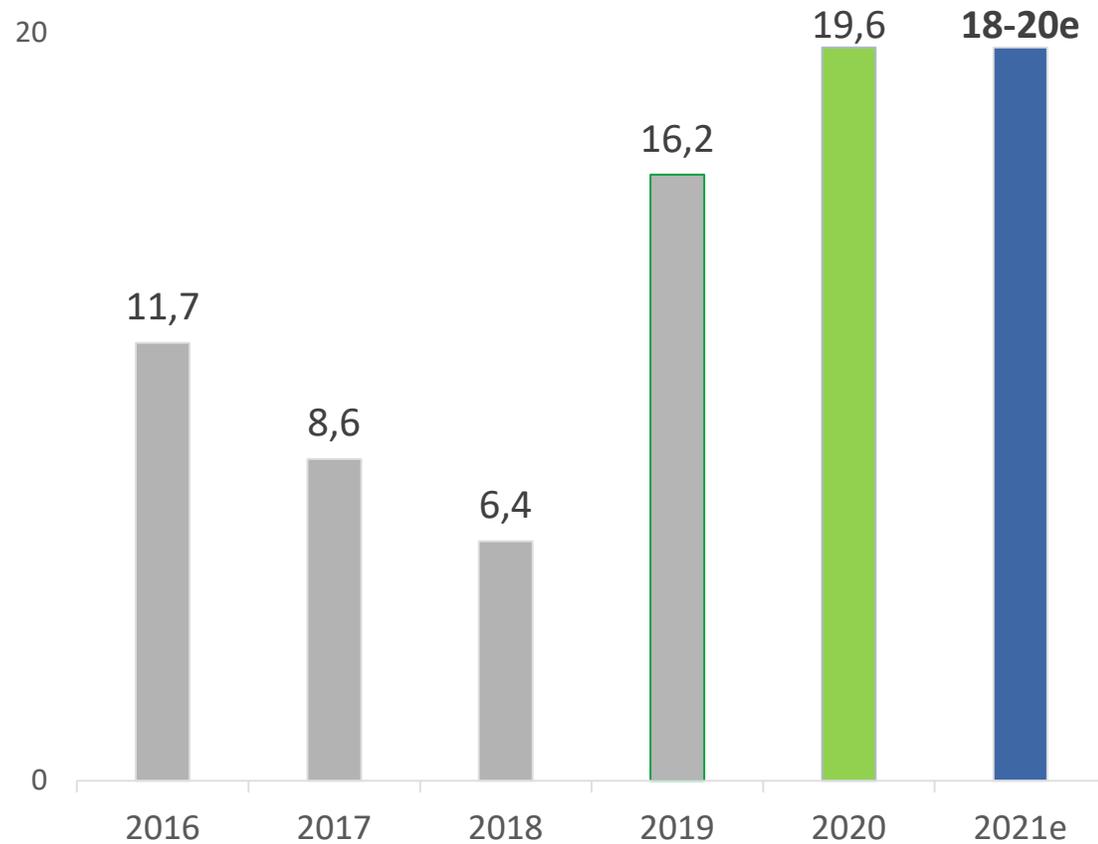


- Deutschland
- Restliches Europa
- Nordamerika
- Sonstige Länder

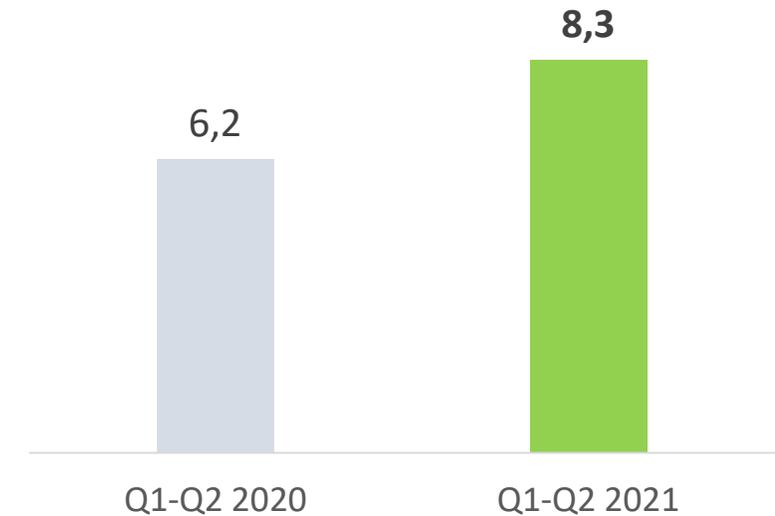
# EBIT-Entwicklung

(Mio. Euro)

EBIT-Marge weiter gestiegen: rund 11%



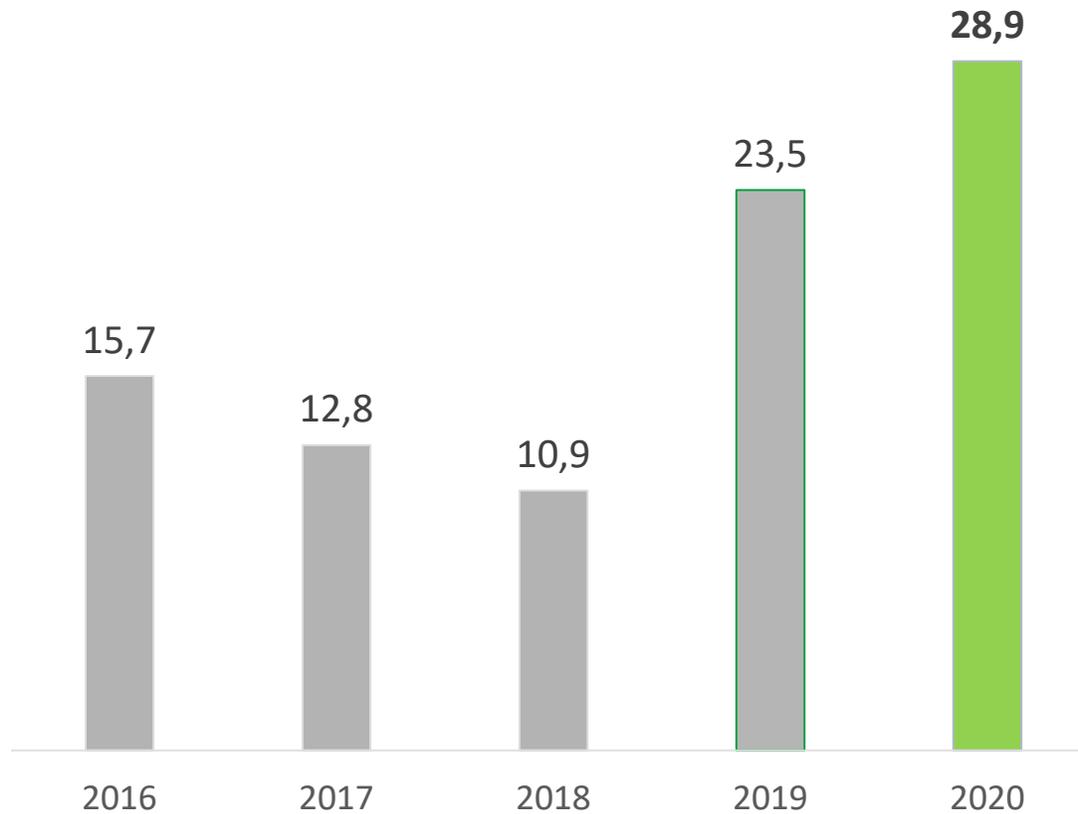
EBIT + 34%:  
entspricht unseren  
Erwartungen



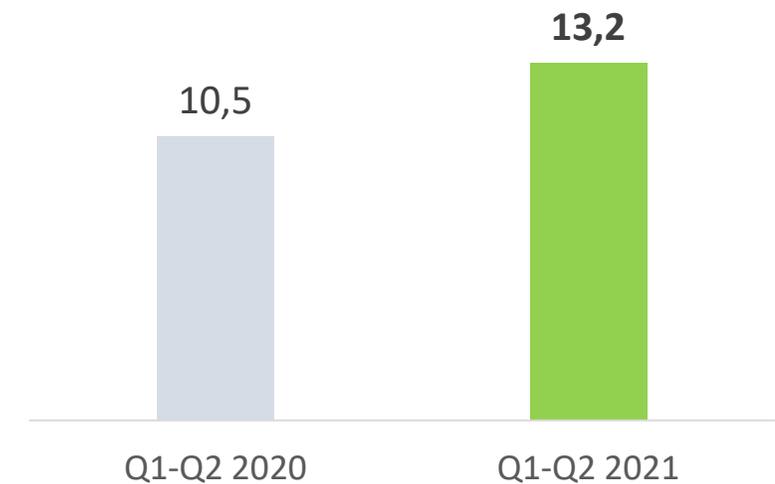
# EBITDA-Entwicklung

(Mio. Euro)

Deutliche Steigerung: + 23 %



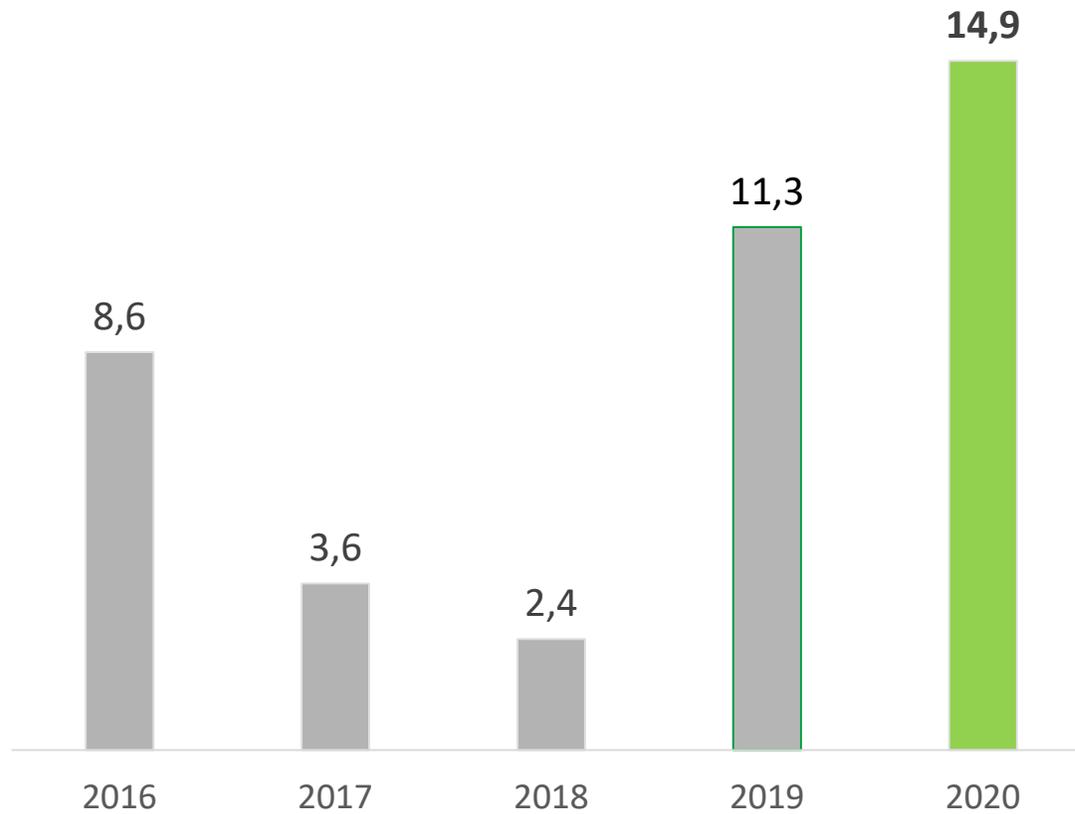
Deutliche Steigerung:  
+ 26%



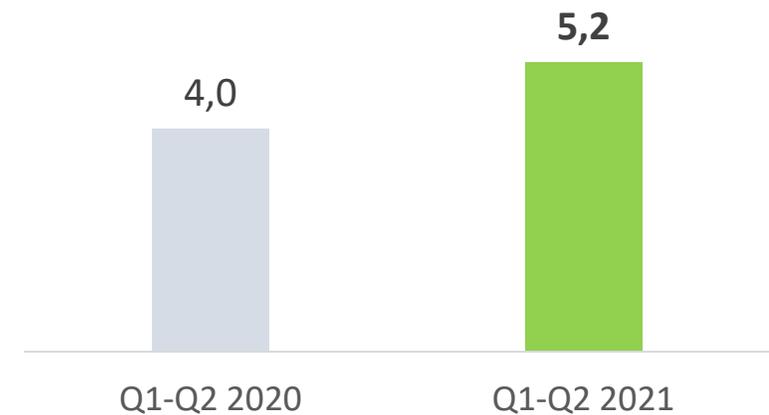
# Konzernergebnis

(Mio. Euro)

Deutliche Steigerung: + 32 %



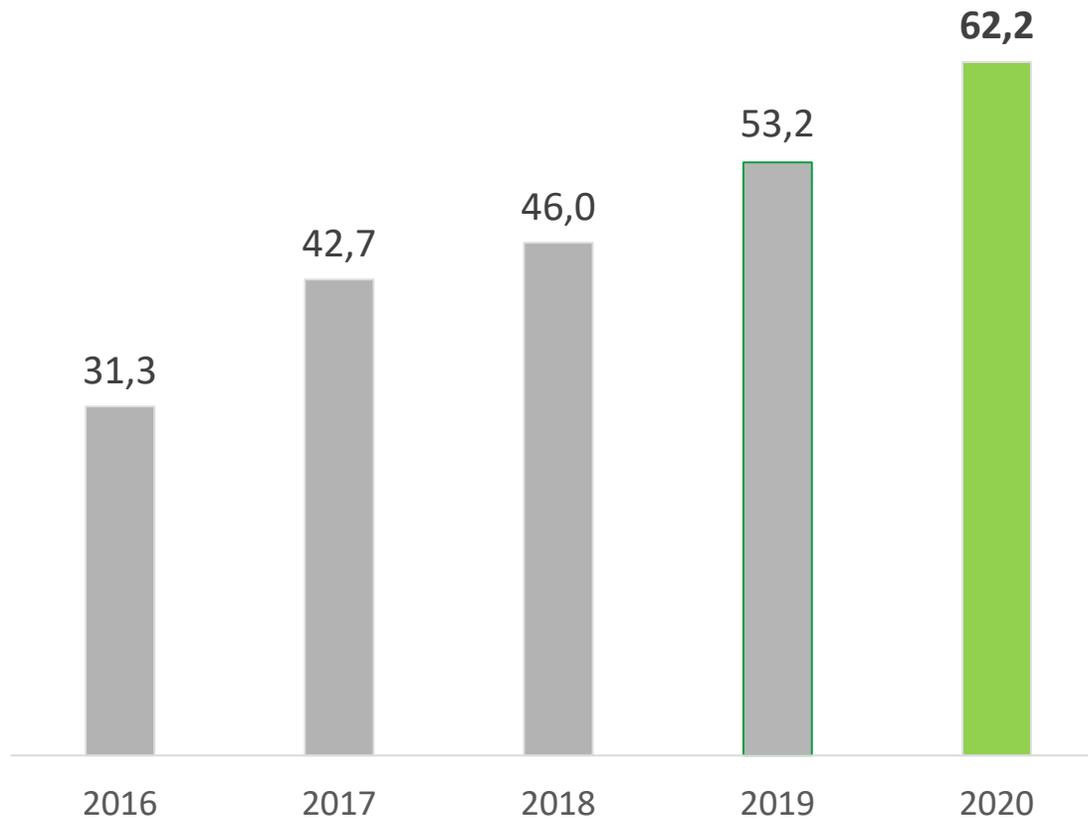
Gewinn pro Aktie Q2 2021:  
0,52 Euro



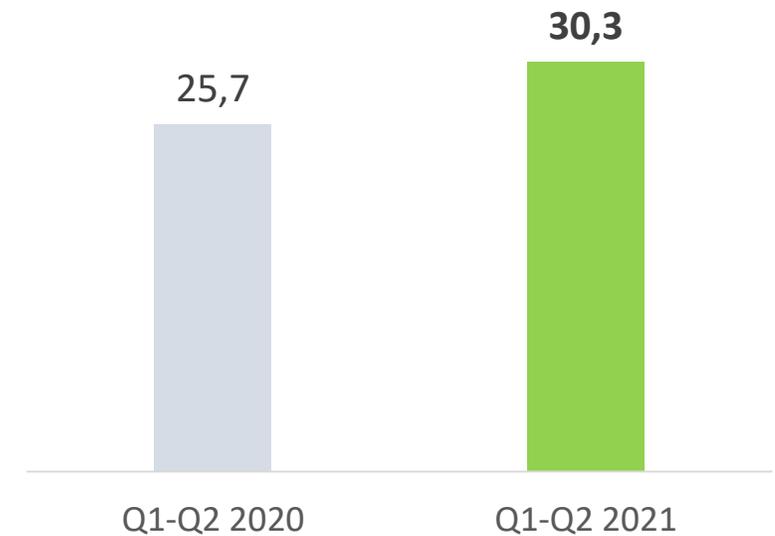
# Bruttoergebnis

(Mio. Euro)

Bruttomarge leicht über Vorjahresniveau: 34,4 %

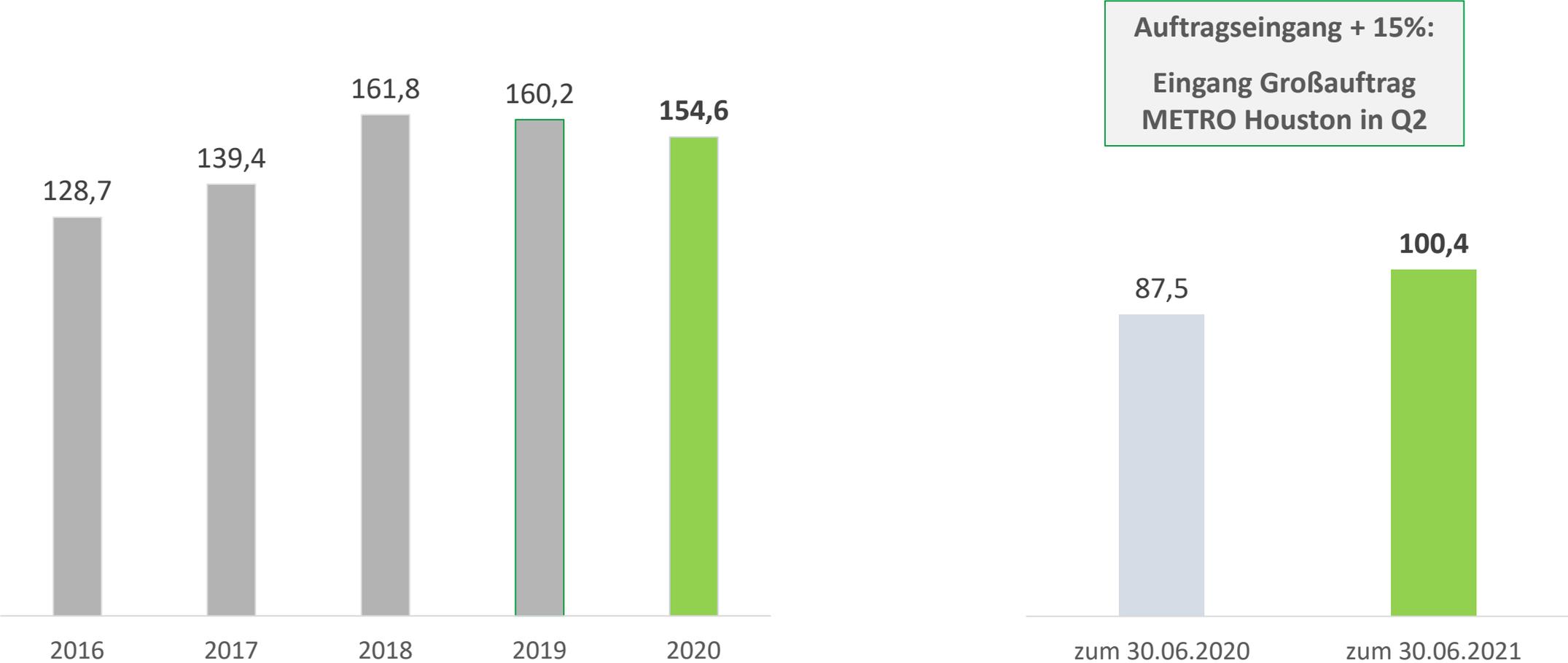


35,7 % Bruttomarge



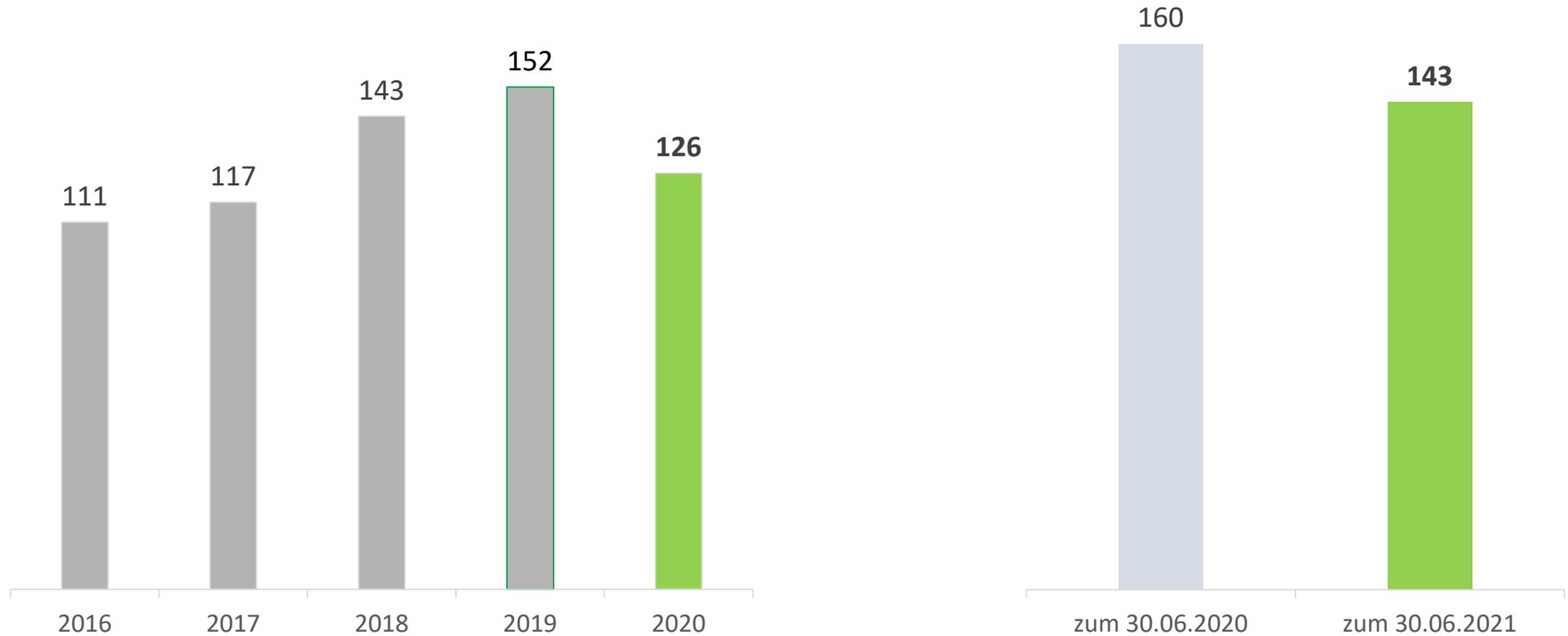
# Auftragseingang

(Mio. Euro)



# Auftragsbestand

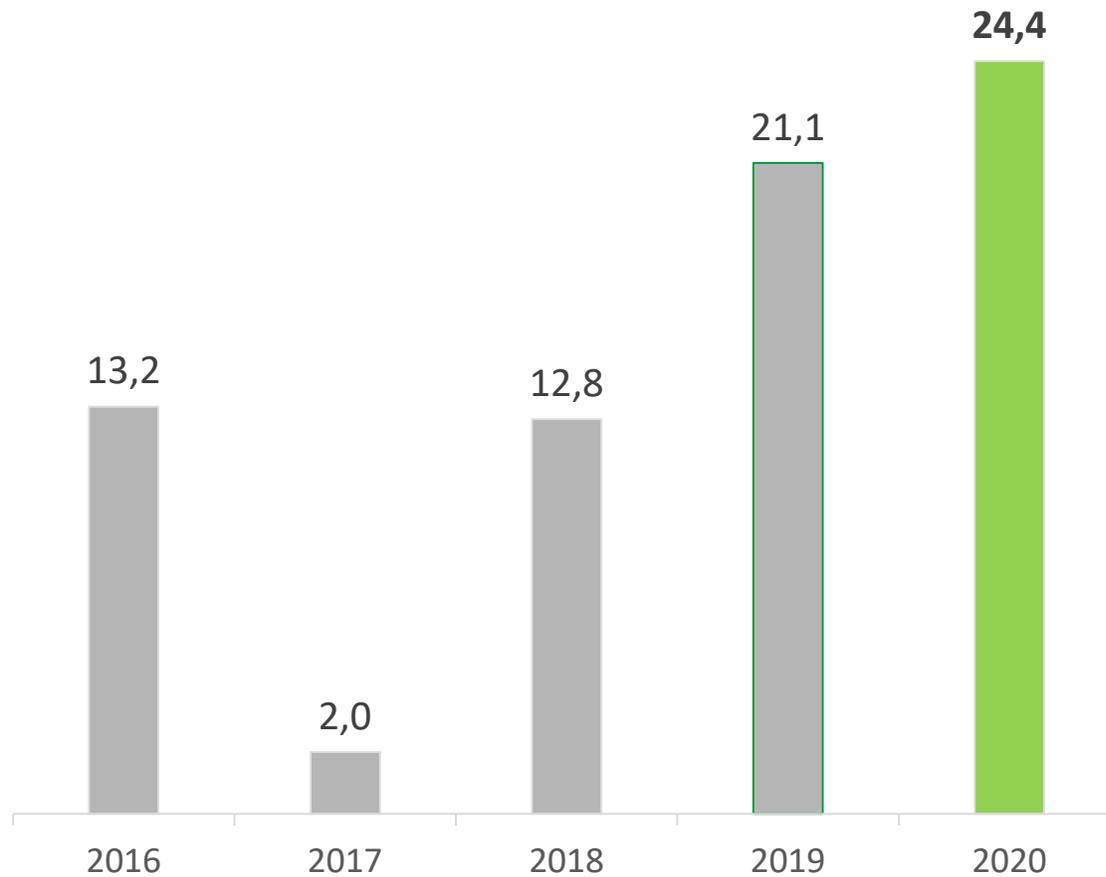
(Mio. Euro)



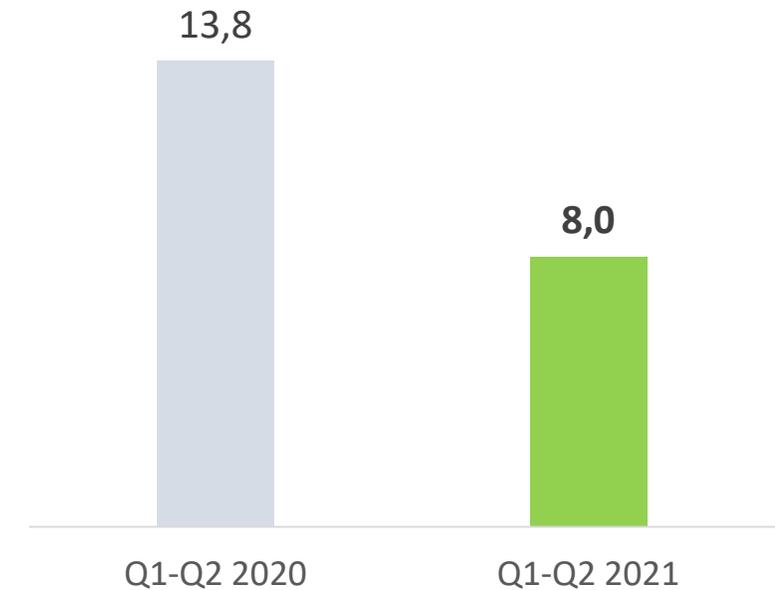
# Operativer Cashflow

(Mio. Euro)

Deutlich über Vorjahresniveau: + 16 %

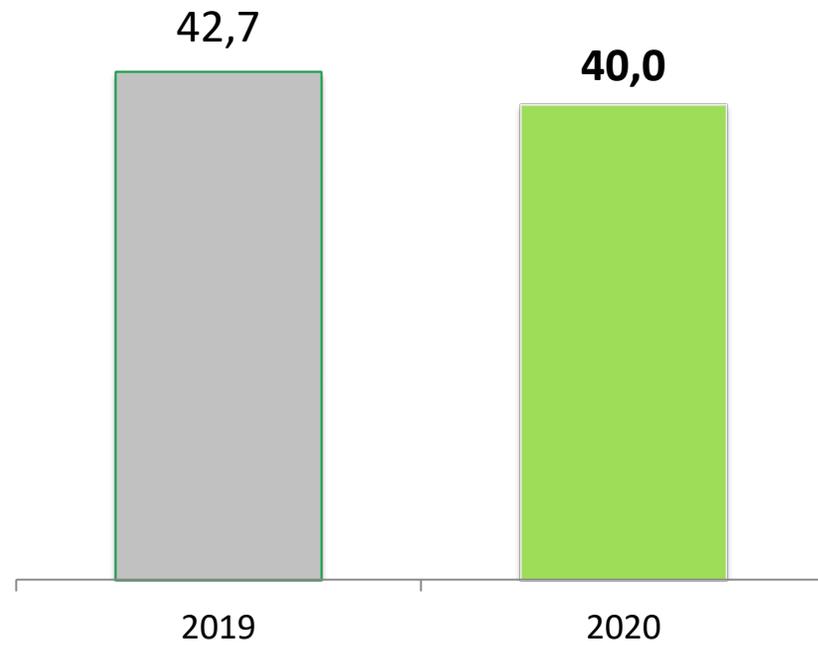


Aufbau Lagerbestand,  
aufgrund langer Lieferzeiten  
und Bauteileknappheit



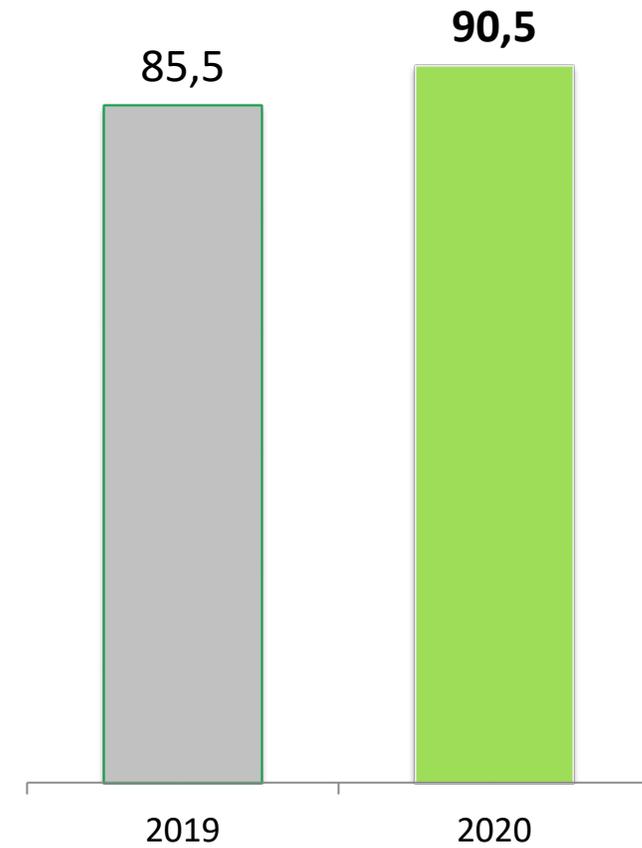
## Eigenkapitalquote in %

---



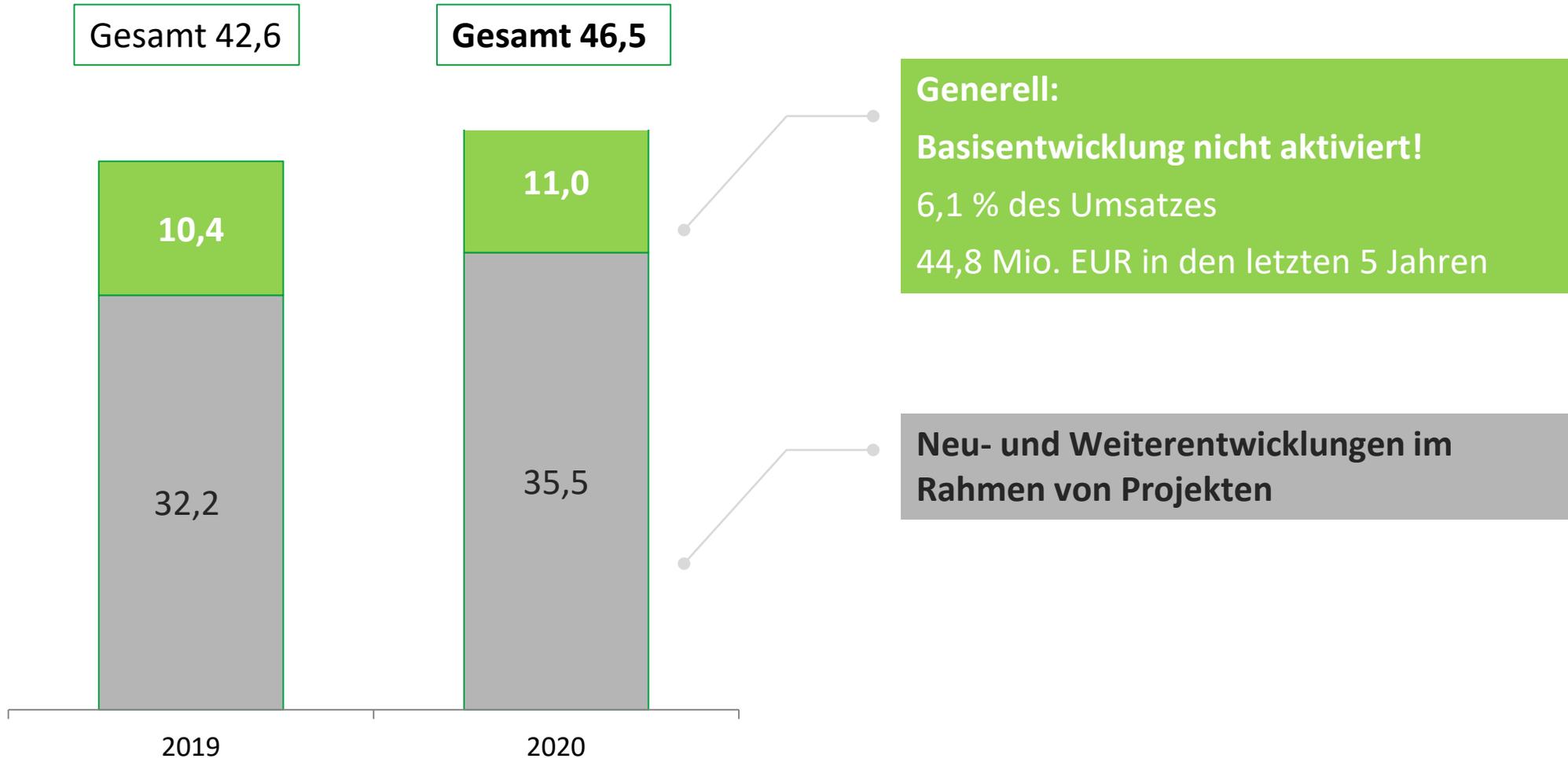
## Eigenkapital in Mio. Euro

---



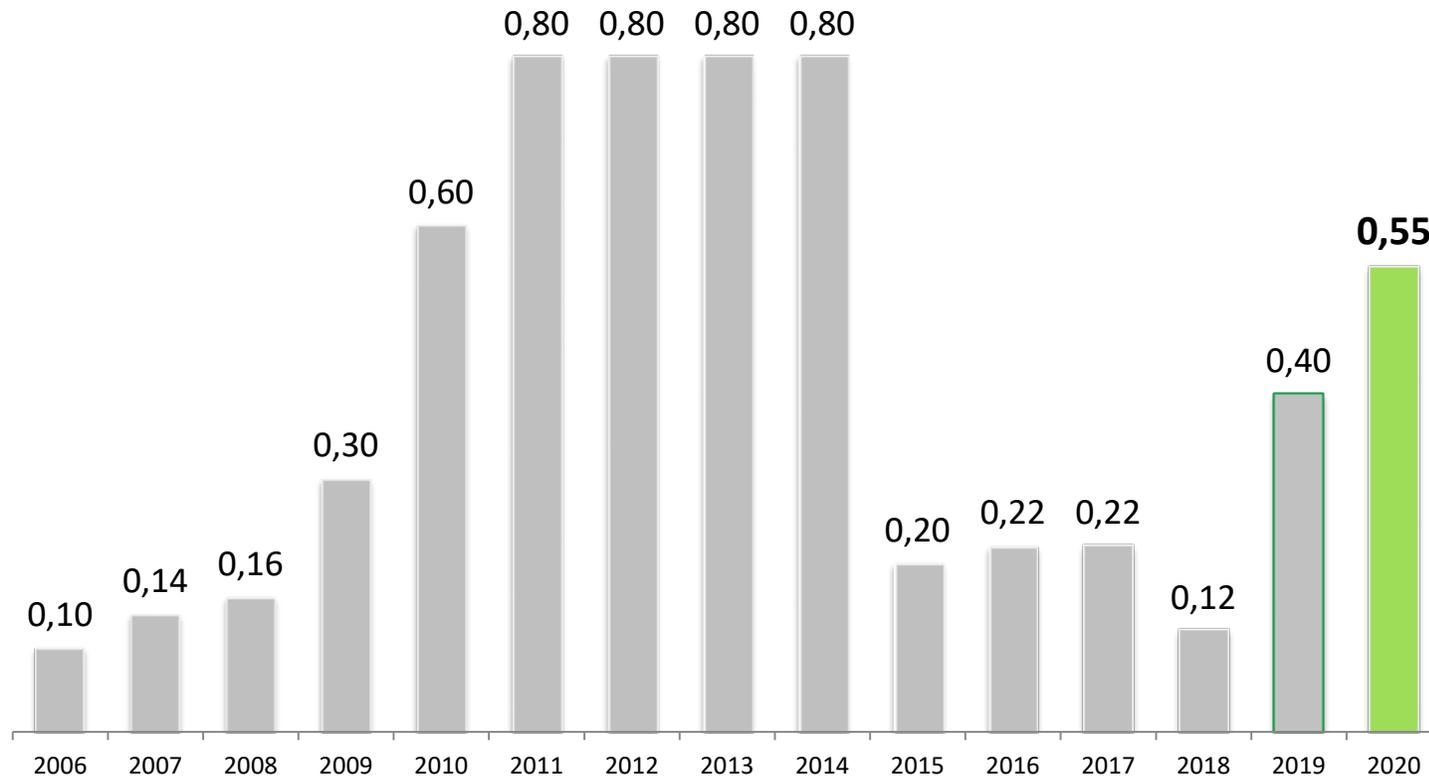
# Aufwendungen F&E

(Mio. Euro)



# init SE Aktie – IXX – Dividende

(Euro)



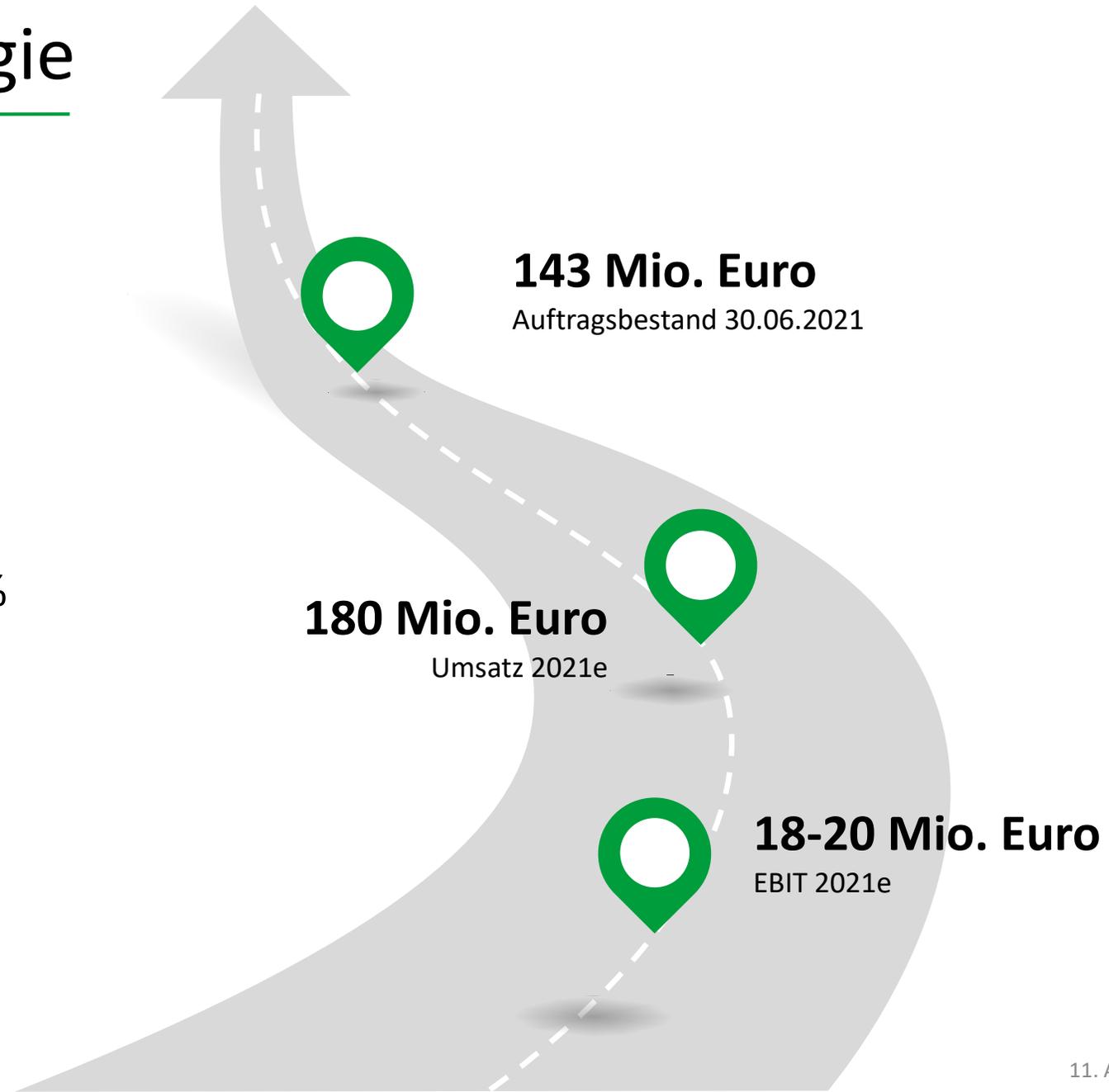
# 48,50

# Euro

**All-time high am  
10.08.2021  
(Schlusskurs)**

# Roadmap-Strategie

- ✓ 2020 **Wachstumsziel wieder erreicht**
- ✓ 2021 wird hohes Niveau gehalten - trotz Corona
- ✓ Ab 2022 Wachstumsziel von durchschnittlich 15 % erreichbar



# Vielen Dank!

## init



Jennifer Bodenseh,  
CFO

### **Finanzkalender 2021**

**10. November 2021**

Quartalszahlen Q3/2021

**22./23. November 2021**

Virtuelles Eigenkapitalforum  
1on1

**23. November 2021 – 10:30 Uhr**

Virtuelles Eigenkapitalforum  
Präsentation

### **IR-Kontakt**

init innovation in traffic systems SE

Käppelestr. 4-10

76131 Karlsruhe

[ir@initse.com](mailto:ir@initse.com)

[www.initse.com](http://www.initse.com)